

"מלם-תים" מסכמת מחצית ראשונה של 2018:

גידול בכל מגזרי הפעילות של החברה תרם לעלייה ברווחיות וברוח

25% עלייה ברווח התפעולי המנוטרל בחציון וכ 15% עלייה ברבעון השני 2018

טבלת נתונים באלפי ש"ח:

| 2017 | Q2 2017 | Q2 2018 | H1 2017 | H1 2018 | |
|-----------|---------|---------|---------|---------|---|
| 1,908,502 | 441,608 | 485,928 | 910,868 | 982,561 | הכנסות |
| 260,539 | 58,720 | 64,590 | 122,419 | 132,355 | רווח גולמי |
| 13.7% | 13% | 13.3% | 13.4% | 13.5% | שיעור הרווח הגולמי |
| 4,041 | 5,076 | | 5,076 | | הכנסות אחרות, נטו |
| 67,376 | 15,872 | 17,038 | 31,847 | 35,705 | הוצאות מכירה ושיווק |
| 97,662 | 23,833 | 23,716 | 48,537 | 48,240 | הוצאות הנהלה וכלליות |
| 99,542 | 24,091 | 23,836 | 47,111 | 48,410 | רווח תפעולי |
| 5.2% | 5.5% | 4.9% | 5.2% | 4.9% | שיעור רווח תפעולי |
| 95,501 | 19,015 | 23,836 | 42,035 | 48,410 | תפעולי ללא רווח ממימוש נדל"ן/הכנסות אחרות |
| 5.00% | 5.5% | 4.9% | 4.6% | 4.9% | שיעור רווח תפעולי ללא רווח ממימוש נדל"ן |
| 134,506 | 32,508 | 31,259 | 64,084 | 63,293 | EBITDA |
| 7.0% | 7.4% | 6.4% | 7.0% | 6.4% | שיעור EBITDA |
| 130,465 | 27,432 | 31,259 | 59,008 | 63,293 | EBITDA ללא רווח ממכירת נדל"ן/הכנסות אחרות |
| 6.8% | 6.2% | 6.4% | 6.5% | 6.4% | שיעור EBITDA ללא רווח ממכירת נדל"ן/אחרות |
| 16,927 | 3,857 | 3,247 | 7,946 | 6,627 | הוצאות מימון, נטו |
| 64,597 | 16,194 | 15,887 | 31,205 | 32,589 | רווח נקי |

פתח תקווה, ישראל, 22 אוגוסט, 2018 – "מלם-תים בע"מ", הפועלת בתחומי התשתיות, תוכנה מיקור החוץ ושירותי ש"ח, משאבי אנוש וחיסכון ארוך טווח מדווחת על התוצאות הכספיות למחצית הראשונה ורבעון שני לשנת 2018:

עיקרי התוצאות:

הכנסות בחציון הראשון הסתכמו לכ 982,561 אלפי ש"ח מול כ 910,868 אלפי ש"ח בחציון מקביל, גידול של כ 7.9%. **ברבעון השני 2018** הסתכמו ההכנסות לכ 485,928 אלפי ש"ח בהשוואה לכ 441,608 אלפי ש"ח ברבעון מקביל אשתקד, גידול של 10%. הגידול במחצית וברבעון נבע מכל מגזרי הפעילות של החברה.

הכנסות במגזר התשתיות (חומרה) הסתכמו במחצית הראשונה של 2018 לכ 491,188 אלפי ש"ח, גידול של כ 4.8% בהשוואה לכ 468,798 אלפי ש"ח במחצית המקבילה. **ברבעון השני 2018** הסתכמו הכנסות המגזר לכ 242,360 אלפי ש"ח בהשוואה לכ 216,196 אלפי ש"ח ברבעון מקביל, גידול של כ 12.1%. הגידול בתקופה וברבעון נובעים מגידול אורגני בפעילות המגזר. **הרווח במגזר בתקופה המדווחת** הסתכם לכ 12,947 אלפי ש"ח (2.6% מהכנסות המגזר) בהשוואה לכ 9,941 אלפי ש"ח בחציון המקביל (2.1% מהכנסות המגזר), אשר נבע מגידול בהכנסות, בקיזוז השפעת השינויים בשערי החליפין דולר/שקל בין התקופות (ירידה של כ 3.8% בשערי החליפין הממוצעים בהשוואה לתקופה המקבילה אשתקד). **ברבעון השני** הסתכם הרווח המגזרי לכ 6,704 אלפי ש"ח (2.8% מהכנסות המגזר), בהשוואה לכ 3,332 אלפי ש"ח (1.5% מהכנסות המגזר) בתקופה המקבילה, גידול הנובע מהגידול בהכנסות, כאמור.

הכנסות במגזר התוכנה והפרויקטים הסתכמו בחציון הראשון לכ 191,656 אלפי ש"ח, גידול של כ 16.3% בהשוואה לכ 164,776 אלפי ש"ח בחציון המקביל. **ברבעון השני 2018** הסתכמו הכנסות המגזר לכ 94,589 אלפי ש"ח, גידול של כ 6.9% בהשוואה לכ 88,451 אלפי ש"ח ברבעון המקביל. הגידול בתקופה וברבעון נובע בעיקרו מאיחוד לראשונה של חברות ופעילויות שנרכשו, וכן מעלייה בפעילות מוצרי התוכנה. **הרווח במגזר** בחציון הראשון הסתכם לכ 7,743 אלפי ש"ח (4.0% מהכנסות המגזר), מול כ- 6,808 אלפי ש"ח (4.1% מהכנסות המגזר) בתקופה מקבילה. ברבעון שני הסתכמו רווחיות המגזר לכ 3,055 אלפי ש"ח (3.2%) בהשוואה לכ 4,721 אלפי ש"ח (5.3% מרווחיות המגזר) ברבעון המקביל, בו התקיימו הבחירות להסתדרות.

גידול בהכנסות ברבעון ובמחצית שנבע מגידול בכל מגזרי הפעילות

גידול אורגני בהכנסות מגזר התשתיות לתקופה ולרבעון אשר תרם לגידול ברווחיות המגזר

גידול בהכנסות מגזר התוכנה ופרויקטים עקב איחוד חברות שנרכשו – ברבעון הקודם התקיימו הבחירות להסתדרות אשר תרמו לרווח המגזרי

גידול במגזר "מיקור חוץ" בתקופה וברבעון, עקב גידול אורגני ומספר גדול יותר של ימי עבודה ביחס לרבעון מקביל אשתקד

נמשכת הצמיחה האורגנית במגזר "שירותי שכר, משאבי אנוש"

הכנסות ממגזר מיקור חוץ הסתכמו בחציון הראשון 2018 לכ 212,181 אלפי ש"ח בהשוואה לכ- 192,025 אלפי ש"ח בחציון מקביל, עליה של כ 10.5% הנובעת מגידול אורגני. **ברבעון השני** הסתכמו הכנסות המגזר לכ 105,309 אלפי ש"ח, גידול של כ 12.5% בהשוואה לכ 93,619 אלפי ש"ח ברבעון המקביל, אשר נבע מגידול אורגני, כאמור, וכן ממספר גבוה יותר של ימי עבודה בהשוואה לרבעון המקביל. **הרווח במגזר** בתקופה הסתכם לכ 10,161 אלפי ש"ח (4.8% מהכנסות המגזר), בהשוואה לכ 8,029 אלפי ש"ח (4.2% מהכנסות המגזר) בתקופה מקבילה. ברבעון השני הסתכמה הרווחיות המגזרית לכ 4,779 אלפי ש"ח (4.5%) בהשוואה לכ 2,256 אלפי ש"ח (2.4% מהכנסות המגזר) ברבעון המקביל אשתקד, גידולים שנבעו מהגידול בהכנסות, כאמור.

הכנסות במגזר שירותי שכר, משאבי אנוש וחא"ט הסתכמו **במחצית הראשונה של השנה** לסך של כ 87,536 אלפי ש"ח, בהשוואה לכ- 82,269 אלפי ש"ח בתקופה מקבילה, עליה של כ- 2.7%, הנובעת מגידול אורגני בתחום השכר ומשאבי אנוש. **ברבעון השני** הסתכמו ההכנסות לכ 43,670 אלפי ש"ח, בהשוואה לכ 43,342 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד. **הרווח במגזר** בתקופה הסתכם לסך של כ 21,406 אלפי ש"ח (24.5% מהכנסות המגזר) בהשוואה לכ- 20,954 אלפי ש"ח (כ-24.6% מהכנסות המגזר) בתקופה מקבילה. ברבעון השני הסתכמה רווחיות המגזר לכ 11,267 אלפי ש"ח (25.8% מהכנסות המגזר) בהשוואה לכ 10,592 אלפי ש"ח (24.4%) ברבעון המקביל אשתקד.

סיכום נתוני השוואה (הכנסות, רווח תפעולי ו- EBITDA) ברמה מגזרית:

| 2017 | | | 1-6/2017 | | | 1-6/2018 | | | |
|--------|-------------|---------|----------|-------------|---------|----------|-------------|---------|--|
| EBITDA | רווח תפעולי | הכנסות | EBITDA | רווח תפעולי | הכנסות | EBITDA | רווח תפעולי | הכנסות | |
| 36,100 | 26,600 | 986,737 | 14,542 | 9,941 | 468,798 | 17,473 | 12,947 | 491,188 | מגזר התשתיות (חומרה) |
| 3.7% | 2.7% | | 3.1% | 2.1% | | 3.6% | 2.6% | | |
| 29,666 | 18,502 | 353,036 | 12,082 | 6,808 | 164,776 | 13,131 | 7,743 | 191,656 | מגזר תוכנה ופרייקטים |
| 8.4% | 5.2% | | 7.3% | 4.1% | | 6.9% | 4.0% | | |
| 24,649 | 16,097 | 398,406 | 12,211 | 8,029 | 192,025 | 12,574 | 10,161 | 212,181 | מגזר מיקור חוץ |
| 6.2% | 4.0% | | 6.4% | 4.2% | | 5.9% | 4.8% | | |
| 47,540 | 41,792 | 170,323 | 23,870 | 20,954 | 85,269 | 23,962 | 21,406 | 87,536 | מגזר שירותי שכר, משאבי אנוש וחיסון ארוך טווח |
| 27.9% | 24.5% | | 28.0% | 24.6% | | 27.4% | 24.5% | | |

הרווח גולמי בחציון הראשון 2018 הסתכם לכ 132,355 אלפי ש"ח (13.5% מהמכירות) בהשוואה לכ- 122,419 אלפי ש"ח (13.4% מהמכירות) בתקופה מקבילה, גידול של כ 8% הנובע מהגידול במגזרי הפעילות. ברבעון השני 2018 הסתכם הרווח הגולמי לכ 64,590 אלפי ש"ח, מול 58,720 אלפי ש"ח ברבעון מקביל, ושיעורו נותר ללא שינוי - 13.3% מההכנסות.

סך הוצאות מכירה ושיוק בתקופה הסתכמו לכ- 35,705 אלפי ש"ח (3.6% מההכנסות) בהשוואה לכ- 31,847 אלפי ש"ח (3.5% מההכנסות) בתקופה המקבילה אשתקד, גידול של כ 12% הנובע בעיקר מכניסה לאיחוד של חברות שנרכשו במחצית השנייה של שנת 2017, ומגידול בהכנסות, כאמור. **ברבעון השני** הסתכמו ההוצאות לכ 17,038 אלפי ש"ח (3.51% מההכנסות), מול כ 15,872 אלפי ש"ח (3.6% מההכנסות) ברבעון המקביל אשתקד.

הוצאות הנהלה וכלליות לתקופה ולרבעון השני 2018, נשארו ברמה דומה בין התקופות, והסתכמו לכ 48,240 אלפי ש"ח בחציון הראשון 2018 וכ 23,716 אלפי ש"ח ברבעון השני 2018.

בחציון המקביל 2017, הכירה החברה תחת סעיף "הכנסות אחרות, נטו" בכ 5,076 אלפי ש"ח, בגין עלייה לשליטה בחברה מוחזקת.

הרווח התפעולי לחציון הראשון 2018 הסתכם לכ- 48,410 אלפי ש"ח מול כ 47,111 אלפי ש"ח בחציון מקביל אשתקד. **רווח תפעולי מנוטרל** "הכנסות אחרות נטו" לתקופה, הסתכם לכ 48,410 אלפי ש"ח (4.9% מההכנסות), מול רווח תפעולי מנוטרל של כ 42,035 אלפי ש"ח (4.6% מההכנסות) בחציון מקביל 2017, צמיחה של כ 15%. **ברבעון השני 2018** הסתכם הרווח התפעולי לכ 23,836 אלפי ש"ח מול כ 24,091 אלפי ש"ח, והרווח התפעולי המנוטרל ברבעון הסתכם לכ 23,836 (4.9% מההכנסות) מול 19,015 אלפי ש"ח (4.3% מההכנסות) – גידול של כ 25% בין התקופות.

EBITDA בחציון הראשון 2018 הסתכמה לסך של כ 63,293 אלפי ש"ח, בהשוואה לכ- 64,084 אלפי ש"ח בחציון מקביל, ו- **EBITDA מתואמת** (בנטרול הכנסות אחרות) הסתכמה לכ 63,293 אלפי ש"ח (6.4% מההכנסות) בהשוואה לכ 59,008 אלפי ש"ח (6.5% מההכנסות) בחציון המקביל, גידול של כ 7.3%, הנובע מעלייה ברווח התפעולי, כאמור, ומירידה בפחת והפחתות של נכסים בלתי מוחשיים. **ברבעון השני 2018** הסתכמה EBITDA מתואמת לכ 31,259 אלפי ש"ח (6.4% מההכנסות) מול 27,432 אלפי ש"ח (6.2% מההכנסות) ברבעון מקביל, גידול של כ 14% בין התקופות, מהסיבות שתוארו לעיל.

גידול ברווח הגולמי

גידול בהוצאות מכירה ושיוק עקב כניסה לאיחוד של חברה נרכשת

הוצאות הנה"כ נותרו ללא שינוי

הרווח התפעולי המנוטרל צמח ב 15% בחציון וכ 25% בין הרבעונים

צמיחה ברבעון ובחציון של ה- EBITDA המתואמת, מנוטרלת הכנסות אחרות

הוצאות המימון, נטו לתקופה הסתכמו לכ- 6,627 אלפי ש"ח בהשוואה לכ- 7,946 אלפי ש"ח בתקופה מקבילה אשתקד, קיטון של כ 16.6% הנובע מירידה בשיעור הריבית בגין אשראי מתאגידים ומהשפעת הפרשי שער. **ברבעון שני** הסתכמו הוצאות המימון, לכ 3,247 אלפי ש"ח, מול כ 3,857 אלפי ש"ח ברבעון מקביל.

הוצאות מיסים לתקופה הסתכמו לכ 9,194 אלפי ש"ח בהשוואה לכ 7,619 אלפי ש"ח בתקופה מקבילה, עלייה שנבעה מגידול ברווח לפני מס בקיזוז קיטון בשיעור המס בהשוואה לתקופה מקבילה. ברבעון השני רשמה החברה הוצאות מיסים של כ 4,702 אלפי ש"ח בהשוואה לכ 4,091 אלפי ש"ח ברבעון מקביל, מהסיבות לעיל.

הרווח הנקי לששת החודשים הראשונים של 2018 הסתכם לכ 32,589 אלפי ש"ח מול כ 31,205 אלפי ש"ח בחציון המקביל. ברבעון המדווח הסתכם הרווח הנקי לכ- 15,887 אלפי ש"ח בהשוואה לכ 16,194 אלפי ש"ח ברבעון מקביל 2017, בו נרשמה הכנסה חד פעמית, כאמור.

תזרים המזומנים ששימש לפעילות שוטפת בחציון הראשון של השנה הסתכם לכ – 22,030 אלפי ש"ח, מול תזרים שלילי של 10,760 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה. עיקר השינוי נבע מתנועות בסעיפי הון חוזר. ברבעון השני 2018 נרשם תזרים חיובי מפעילות שוטפת בהיקף של כ 10,564 אלפי ש"ח, מול תזרים חיובי של כ 45,955 אלפי ש"ח ברבעון המקביל, קיטון שנבע משינויים בסעיפי הון חוזר, כאמור.

FFO (אמצעים מצבירה פנימית, המוגדרים כמזומנים נטו ששימשו/נבעו מפעילות שוטפת, בנטרול שינויים בסעיפי נכסים והתחייבויות) בחציון הראשון 2018 הסתכם לכ 48,765 אלפי ש"ח, בהשוואה לכ 42,927 אלפי ש"ח בחציון המקביל. ברבעון המדווח הסתכם ה FFO לכ 24,225 אלפי ש"ח, גידול בהשוואה לסך של כ 19,979 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד.

תזרים שלילי בחציון
וקיטון בתזרים
החיובי ברבעון
המדווח מול רבעון
מקביל עקב שינויים
בסעיפי הון חוזר

בנטרול שינויים
בסעיפי נכסים
והתחייבויות, גידול
ב FFO בחציון ורבעון
מול תקופה מקבילה

נתוני מאזן:

מזומנים ושווי מזומנים – קיטון של כ 98,066 אלפי ש"ח, מסך של 179,819 אלפי ש"ח ליום 31.12.17, לסך של כ 81,753 אלפי ש"ח ליום 30.6.2018.

לקוחות – גידול של כ 23,288 אלפי ש"ח מכ- 643,549 אלפי ש"ח ביום 31.12.2017, לכ 666,837 אלפי ש"ח ליום 30.6.2018.

היקף אשראי לקוחות ממוצע ברבעון השני 2018 הסתכם לכ 649,417 אלפי ש"ח, לעומת כ 637,772 אלפי ש"ח ברבעון המקביל 2017.

סך נכסים שוטפים ירד מכ 941,865 אלפי ש"ח ביום 31.12.2017 לסך של 854,588 אלפי ש"ח ליום 30.6.2018, מהסיבות שתוארו לעיל.

רכוש קבוע, נטו- עלייה מסך של כ- 47,041 אלפי ש"ח ביום 31.12.2017, לסך של כ 51,178 אלפי ש"ח ליום 30.6.2018, הנובעת בעיקר מרכישת תוכנות ורישוי במגזר שירותי שכר, משאבי אנוש וחא"ט, בקיזוז הוצאות פחת.

נכסים בלתי מוחשיים, נטו - עליה מסך של כ- 243,308 אלפי ש"ח ביום 31.12.2017 לכ 247,003 אלפי ש"ח ליום 30.6.2018, הנובעת בעיקרה מהיוון עלויות פיתוח במגזר שירותי שכר, משאבי אנוש וחא"ט, בקיזוז הוצאות פחת שוטפות.

קיטון בסעיף התחייבויות שוטפות עקב: קיטון ב"ספקים ונותני שירותים" מרמה של 329,517 אלפי ש"ח ליום 31.12.2017 לרמה של 263,412 אלפי ש"ח ליום 30.6.2018, וקיטון באשראי מתאגידים בנקאיים ז"ק מרמה של 235,226 אלפי ש"ח ליום 31.12.2017, לכ 186,415 אלפי ש"ח ליום 30.6.2018.

היקף אשראי ספקים ממוצע ברבעון השני 2018 הסתכם לכ 256,982 אלפי ש"ח, מול כ 290,034 אלפי ש"ח ברבעון המקביל אשתקד

חוב פיננסי, נטו ליום 30.6.2018 הסתכם לכ 209,257 אלפי ש"ח, בהשוואה לכ- 155,021 ליום 31.12.2017.

סך ההון העצמי של הקבוצה במאוחד הסתכם לסך של 466,822 אלפי ₪, בהשוואה לכ 444,341 אלפי ₪ ליום 31.12.2017. השינוי נובע מהרווח לתקופה בקיזוז דיבידנד ששולם. **סך הון עצמי המיוחס לבעלי המניות של החברה** הסתכם לכ 467,804 אלפי ₪ ביום 30.6.2018, בהשוואה ל 445,881 אלפי ש"ח ביום 31.12.2017, מהסיבות שתוארו לעיל.

שיעור ההון העצמי מסך המאזן המאוחד ליום 30.6.2018 הסתכם ל 38.5%, בהשוואה לכ 34.3% ביום 31.12.2017.

אירועים בתקופת הדוח ולאחר המאזן:

- בהמשך לאמור בביאור (30 ד) לדוחות הכספיים של החברה ליום 31 בדצמבר, 2017 ביום 1 במאי 2018 הוגשה לבית המשפט המחוזי בירושלים תביעה כספית כנגד מלם מערכות בע"מ, חברה בת בבעלות מלאה של החברה ("מלם"), על-ידי רשות המיסים בקשר עם מערכת" שער עולמי". בכתב התביעה עולה, כי תביעתה של רשות המיסים הינה בגין נזקים שנגרמו לה, לטענתה, בעקבות עיכובים בעלייה לאוויר של שלב ב" (ייבוא בסיסי) "של מערכת" שער עולמי, "החל מחודש יולי 2015 ועד מועד עלייתו לאוויר בחודש ינואר. 2018 יובהר ויודגש, כי הליך הבוררות שמתנהל בין הצדדים מזה כ 7 חודשים הינו, בין היתר, ביחס לטענותיה של מלם כי היא זכאית לפיצוי בסך של כ 70 מיליון ש"ח בגין נזקים ישירים שנגרמו לה בשל אותו עיכוב במועד העלייה לאוויר. בהתאם לאמור בכתב התביעה הנ"ל, הנזקים הישירים להם טוענת רשות המיסים (בעיקר עלות עובדי רשות המיסים) מסתכמים לסך של כ 70 מיליון ש"ח, ואילו הנזקים העקיפים להם טוענת רשות המיסים מסתכמים, במועד הגשת התביעה, בסך שלא יפחת מ 100 מיליון ש"ח. עוד טוענת רשות המיסים, כי ההסכם בין הצדדים אינו יוצר חובה לרשות המיסים, בהגישה תובענה לפיצויים בגין הפרת ההסכם, לפנות להליך בוררות מקצועית) הליך אשר התקיים בין הצדדים בעבר ואף מתקיים בין הצדדים החל מחודש ספטמבר 2017 ביחס לטענות דומות של מלם, כאמור לעיל, אלא רשאית היא להגיש תביעה זו לבית המשפט המוסמך בירושלים. הדוחות הכספיים ליום 30 ביוני 2018 כוללים יתרות בגין אומדני החברה, המתבססים, בין היתר, על הערכות יועציה המשפטיות, בדבר הסכומים שיתקבלו בגין דחיית לוחות הזמנים בעלייה לאוויר ובגין השלמת שלבים נוספים בפרויקט, המביאים בחשבון בין היתר, את העלייה לאוויר בהצלחה של שלב היבוא הבסיסי בחודש ינואר 2018 ובגין אומדנים באשר לתביעת רשות המיסים נגד מלם.
- מדיניות דיבידנד - ביום 18 במרץ 2018 החליט דירקטוריון החברה אימוץ מדיניות חלוקת דיבידנד אשר תהא בתוקף החל משנת 2018, כך שהחל משנת 2018 תודיע החברה, במהלך הרבעון הראשון של כל שנה קלנדרית, במועד אישור הדוחות הכספיים השנתיים, על סכום חלוקת הדיבידנד המינימלי בגין אותה שנה. הדיבידנד האמור יחולק פעמיים בשנה, מחציתו בחודש יוני ומחציתו בחודש דצמבר של אותה שנה, וזאת בכפוף להחלטת דירקטוריון החברה טרם כל חלוקה, להתחייבויות החברה ולהתניות הפיננסיות בהן התקשרה ו/או תתקשר (אלו אשר תהיינה בתוקף בעת הרלוונטית), ובשים לב לפעילותה השוטפת של החברה, תוכנית ההשקעות שלה, נזילותה וצרכיה, ובכפוף להוראות כל דין ובכלל זה מבחני החלוקה הקבועים בסעיף 302 לחוק החברות. בנוסף החליט דירקטוריון החברה, כי ברבעון הראשון לאחר סיומה של כל שנה קלנדרית, במועד אישור הדוחות הכספיים השנתיים, תשקול החברה חלוקת דיבידנד נוסף בגין השנה שנשתיימה, וזאת בנוסף לדיבידנדים שחולקו בגין אותה שנה בהתאם למדיניות הדיבידנד הנ"ל. עוד החליט דירקטוריון החברה על כוונת החברה לחלק דיבידנד בגין שנת 2018 בסך כולל של כ- 20 מיליון ש"ח, אשר מחציתו תשולם בחודש יוני 2018 ומחציתו בחודש דצמבר 2018.
- בהמשך לאימוץ מדיניות חלוקת הדיבידנד, כאמור, אישר דירקטוריון החברה ביום 22.3.2018 חלוקת דיבידנד בסך כולל של כ 9.9 מ"ש (המשקף כ 4.5 ש"ח למניה), אשר שולם ביום 11 ליוני 2018.

אודות "מלם-תים":

מלם-תים בע"מ וחברות הבת שלה עוסקות במתן מגוון שירותים וכן במכירת מוצרים בתחום ה-IT לרבות ייעוץ, תכנון ויישום של מערכות מחשוב. הקבוצה מדווחת על ארבעה תחומי פעילות, המדווחים גם כמגזרים עסקיים בדוחות הכספיים המאוחדים של החברה - תחום התשתיות (חומרה), תחום התוכנה והפרויקטים, תחום מיקור החוץ ותחום שירותי שכר, משאבי אנוש וחיסכון ארוך טווח. בסוף שנת 2017 העסיקה הקבוצה 3,336 עובדים, ו 3,404 עובדים נכון לסוף הרבעון השני 2018, גידול כתוצאה מגידול אורגני בפעילויות השונות.

לפרטים נוספים:

מר אילן טוקר – מנכ"ל משותף 03-9278300 סיגל גפן - Cubitt IR Consulting 03 - 7526262