

## "מלם-תים" מסכמת את הרבעון הרביעי ושנת 2018:

רבעון רביעי חזק עקב ריכוז חגי תשרי ברבעון השלישי וכן מגידול אורגני וצמיחה במגזרי התוכנה ופרויקטים, מגזר מיקור חוץ ומגזר שירותי שכר וחא"ט

הרווח הנקי לשנת 2018 גדל בכ 5.8% והסתכם לכ 68 מל"ש

במהלך השנה חילקה החברה כ 20 מל"ש דיבידנד וב 19 למרץ 2019 החליט דירקטוריון החברה על דיבידנד נוסף בגין 2018 בסך 15.3 מל"ש (המשקף 7 ש"ח למניה) ועל הגדלת הדיבידנד שיחולק ב 2019 ל 30 מל"ש, מחציתו יחולק ביוני ומחציתו בחודש דצמבר

טבלת נתונים באלפי ש"ח:

2017	2018	Q4 2017	Q4 2018	
1,908,502	2,001,176	537,976	581,311	הכנסות
260,539	264,537	71,617	77,329	רווח גולמי
13.7%	13.2%	13.3%	13.3%	שיעור הרווח הגולמי
4,041	0	(1,035)	0	הכנסות (הוצאות) אחרות, נטו
67,376	71,454	18,078	18,460	הוצאות מכירה ושיוק
97,662	93,066	24,681	23,859	הוצאות הנהלה וכלליות
99,542	100,017	27,823	35,010	רווח תפעולי
5.2%	5.0%	5.20%	6.0%	שיעור רווח תפעולי
95,501	100,017	28,858	35,010	תפעולי ללא הכנסות אחרות
5.0%	5.0%	5.40%	6.0%	שיעור רווח תפעולי ללא רווח ממימוש נדל"ן
134,506	129,666	37,251	42,533	EBITDA
7.0%	6.5%	6.90%	7.3%	שיעור EBITDA
130,465	129,666	38,286	42,533	EBITDA ללא הכנסות אחרות
6.8%	6.5%	7.1%	7.3%	שיעור EBITDA ללא אחרות
16,927	12,705	4,431	2,704	הוצאות מימון, נטו
64,597	68,339	18,834	25,923	רווח נקי

### עיקרי התוצאות:

**הכנסות לתקופה** הסתכמו לכ 2,001,176 אלפי ש"ח מול כ 1,908,502 אלפי ש"ח בשנת 2017, גידול של כ 4.9%. **ברבעון הרביעי 2018** הסתכמו ההכנסות לכ 581,311 אלפי ש"ח בהשוואה לכ 537,976 אלפי ש"ח ברבעון מקביל אשתקד, גידול של 8.1%. העלייה ברבעון ובתקופה נובעת מגידול במגזר תוכנה ופרויקטים, מגזר מיקור חוץ ומגזר שירותי שכר וחא"ט, כמפורט להלן.

**הכנסות במגזר התשתיות (חומרה) לתקופה** הסתכמו לסך של כ 977,900 אלפי ש"ח, קיטון של כ 0.9% בהשוואה לכ 986,737 אלפי ש"ח בתקופה המקבילה, והרווח המגזרי לתקופה הסתכם לכ 26,930 אלפי ש"ח (2.8% מהכנסות המגזר) מול כ 26,600 אלפי ש"ח (2.7% מהכנסות המגזר). **ברבעון הרביעי 2018** הסתכמו הכנסות המגזר לכ 284,308 אלפי ש"ח בהשוואה לכ 291,940 אלפי ש"ח ברבעון מקביל, קיטון של כ 2.6%. **הרווח המגזרי ברבעון הרביעי** הסתכם לכ 11,985 אלפי ש"ח (4.2% מהכנסות המגזר), בהשוואה לכ 12,683 אלפי ש"ח (4.3% מהכנסות המגזר) בתקופה המקבילה, כאמור.

**הכנסות במגזר תוכנה ופרויקטים לתקופה** הסתכמו בכ 409,336 אלפי ש"ח, גידול של כ 15.9% מול כ 353,036 אלפי ש"ח בתקופה מקבילה, הנובע בעיקר מכניסה לאיחוד של חברות ופעילויות אשר נרכשו במחצית השנייה של 2017 ומקבלות ביטוי מלא ב 2018, וכן מעלייה בפעילות מוצרי התוכנה. **הרווח במגזר לתקופה** הסתכם לכ 18,809 אלפי ש"ח (4.6% מהכנסות המגזר), מול כ- 18,502 אלפי ש"ח (5.2% מהכנסות המגזר) בתקופה מקבילה. הקיטון ברווחיות המגזר נרשם על אף גידול בהכנסות, כאמור, זאת עקב מספר ימי עבודה קטן יותר בתקופה, ביחס לתקופה מקבילה. **ברבעון רביעי 2018** הסתכמו הכנסות המגזר לכ 127,625 אלפי ש"ח, גידול של כ 31.1% מול כ 97,366 אלפי ש"ח ברבעון מקביל, שנבע בעיקרו מעיתוי חגי תשרי אשר חלו כולם ברבעון השלישי 2018 ולפיכך גרמו למספר רב יותר של ימי עבודה ברבעון בהשוואה לרבעון המקביל, וכן מגידול אורגני. **רווחיות המגזר** הסתכמה לכ 8,427 אלפי ש"ח (6.6% מהכנסות המגזר) בהשוואה לכ 4,701 אלפי ש"ח (4.8% מהכנסות המגזר) ברבעון המקביל, מהסיבות לעיל.

צמיחה בהכנסות ברבעון רביעי והשנה כולה, עקב גידול במרבית המגזרים

גידול בהכנסות מגזר התוכנה ופרויקטים עקב איחוד חברות שנרכשו - קיטון ברווח המגזרי עקב קיטון בימי עבודה ביחס לתקופה מקבילה אשתקד

גידול בהכנסות מגזר "מיקור חוץ" בתקופה עקב גידול אורגני מול ירידה ברווחיות בתקופה עקב מספר ימי עבודה

נמשכת הצמיחה האורגנית וגידול ברווחיות מגזר "שירותי שכר, משאבי אנוש" תוך יישום מהלכי התייעלות בתחום השכר והקטנת

**הכנסות ממגזר מיקור חוץ** הסתכמו בשנת 2018 לכ 436,387 אלפי ש"ח בהשוואה לכ- 398,406 אלפי ש"ח בשנת 2017, עליה של כ 9.5% הנובעת בעיקרה מגידול אורגני. **ברבעון הרביעי** הסתכמו הכנסות המגזר לכ 124,723 אלפי ש"ח, גידול של כ 19.1% בהשוואה לכ 104,690 אלפי ש"ח ברבעון המקביל. **הרווח במגזר** בתקופה הסתכם לכ 16,391 אלפי ש"ח (3.8% מהכנסות המגזר), בהשוואה לכ 16,097 אלפי ש"ח (4.0% מהכנסות המגזר) בתקופה מקבילה. הקיטון בשיעור הרווח נבע מהשפעת עיתוי החגים בהשוואה לתקופה מקבילה, כאמור, זאת על אף גידול בהכנסות. **ברבעון הרביעי** הסתכמה רווחיות המגזר לכ 3,944 אלפי ש"ח (3.2% מהכנסות המגזר) בהשוואה לכ 3,118 אלפי ש"ח (3% מהכנסות המגזר) ברבעון המקביל, גידול הנובע מעלייה בהכנסות, כאמור, וקיטון בפחת והפחתות.

**הכנסות במגזר שירותי שכר, משאבי אנוש וחא"ט הסתכמו** לסך של כ 177,553 אלפי ש"ח, בהשוואה לכ- 170,323 אלפי ש"ח בתקופה מקבילה, עליה של כ- 4.2%, הנובעת מגידול אורגני בתחום השכר ומשאבי אנוש. **ברבעון הרביעי** גדלו ההכנסות בכ 1.5% והסתכמו לכ 44,655 אלפי ש"ח, בהשוואה לכ 43,980 אלפי ש"ח ברבעון המקביל. **הרווח במגזר** בתקופה הסתכם לסך של כ 45,390 אלפי ש"ח (25.6% מהכנסות המגזר) בהשוואה לכ- 41,792 אלפי ש"ח (כ-24.5% מהכנסות המגזר) בתקופה מקבילה, גידול של כ 8.6% הנובע מגידול בהכנסות, כאמור. **ברבעון הרביעי** הסתכם הרווח לכ 12,502 אלפי ש"ח (28% מהכנסות המגזר) בהשוואה לכ 10,243 אלפי ש"ח (23.3% מהכנסות המגזר) ברבעון המקביל אשתקד, גידול של כ 22.1% הנובע בעיקרו מהתייעלות בתחום שירותי שכר וקיטון בהפסד בתחום חא"ט.

**סיכום נתוני השוואה (הכנסות, רווח תפעולי ו- EBITDA) ברמה מגזרית:**

	10-12/2017			10-12/2018			2017			2018			
	EBITDA	רווח תפעולי	הכנסות	EBITDA	רווח תפעולי	הכנסות	EBITDA	רווח תפעולי	הכנסות	EBITDA	רווח תפעולי	הכנסות	
מגזר התשתיות (חומרה)	15,222	12,683	291,940	13,804	11,985	284,308	36,100	26,600	986,737	35,186	26,930	977,900	
	5.2%	4.3%		4.9%	4.2%		3.7%	2.7%		3.6%	2.8%		
מגזר תוכנה ופריקטים	7,952	4,701	97,366	11,217	8,427	127,625	29,666	18,502	353,036	29,610	18,809	409,336	
	8.2%	4.8%		8.8%	6.6%		8.4%	5.2%		7.2%	4.6%		
מגזר מיקור חוץ	5,321	3,118	104,690	5,209	3,944	124,723	24,649	16,097	398,406	21,184	16,391	436,387	
	5.1%	3.0%		4.2%	3.2%		6.2%	4.0%		4.9%	3.8%		
מגזר שירותי שכר, משאבי אנוש וחא"ט	11,678	10,243	43,980	14,151	12,502	44,655	47,540	41,792	170,323	51,189	45,390	177,553	
	26.6%	23.3%		31.7%	28.0%		27.9%	24.5%		28.8%	25.6%		

**הרווח גולמי בשנת 2018** הסתכם לכ 264,537 אלפי ש"ח (13.2% מההכנסות) בהשוואה לכ- 260,539 אלפי ש"ח (13.7% מההכנסות) בתקופה מקבילה, גידול של כ 1.5% הנובע מגידול בהכנסות. **ברבעון הרביעי 2018** הסתכם הרווח הגולמי לכ 77,329 אלפי ש"ח (13.3% מההכנסות), מול 71,617 אלפי ש"ח (13.3% מההכנסות) ברבעון מקביל, גידול של כ 8% שנבע מהסיבות לעיל.

**סך הוצאות מכירה ושיווק** בתקופה הסתכמו לכ- 71,454 אלפי ש"ח (3.6% מההכנסות) בהשוואה לכ- 67,376 אלפי ש"ח (3.5% מההכנסות) בתקופה המקבילה אשתקד, גידול של כ 6% הנובע בעיקר מכניסה לאיחוד של חברות שנרכשו במחצית השנייה של שנת 2017, ומגידול בהכנסות, כאמור. **ברבעון הרביעי** הסתכמו ההוצאות לכ 18,460 אלפי ש"ח (3.2% מההכנסות), מול כ 18,078 אלפי ש"ח (3.4% מההכנסות) ברבעון המקביל אשתקד.

**הוצאות הנהלה וכלליות** לשנה ולרבעון רביעי 2018 ירדו בין התקופות, והסתכמו לכ 93,066 אלפי ש"ח מול 97,662 אלפי ש"ח, וכ 23,859 אלפי ש"ח מול 24,681 אלפי ש"ח בתקופה המדווחת וברבעון הרביעי, בהתאמה. הקיטון של 4.7% ו 3.3% בשנה וברבעון הרביעי, בהתאמה, נובע בעיקר מירידה בפחת והפחתות של נכסים בלתי מוחשיים, בקיזוז הוצאות הנובעות מכניסה לאיחוד של חברות שנרכשו במחצית השנייה של 2017.

**בתקופה המקבילה 2017, הכירה החברה בהכנסה תחת סעיף "הכנסות אחרות, נטו" בסך של כ 4,041 אלפי ש"ח, בגין עלייה לשליטה בחברה מוחזקת.**

**הרווח התפעולי לתקופה המדווחת** הסתכם לכ- 100,017 אלפי ש"ח (5% מההכנסות) מול כ 99,542 אלפי ש"ח בתקופה מקבילה אשתקד. **רווח תפעולי מנוטרל** "הכנסות אחרות נטו" בתקופה המקבילה הסתכם לכ 95,501 אלפי ש"ח, ומהווה כ 5% מההכנסות. **ברבעון הרביעי 2018** הסתכם הרווח התפעולי לכ 35,010 אלפי ש"ח (6% מההכנסות) מול כ 27,823 אלפי ש"ח, עלייה של כ 25.8%. **בנטרול הוצאות אחרות הסתכם הרווח התפעולי ברבעון המקביל 2017** לכ 28,858 אלפי ש"ח, המהווים כ 5.4% מההכנסות.

גידול ברווח הגולמי ברבעון המדווח ובשנה

גידול בהוצאות מכירה ושיווק עקב כניסה לאיחוד של חברה נרכשת וגידול בהכנסות

ירידה בהוצאות הנה"כ בתקופה וברבעון המדווח עקב ירידה בפחת והפחתות

גידול ברווח התפעולי ו"רווח תפעולי מנוטרל" הכנסות אחרות בתקופה מקבילה

קיטון בתקופה של ה- EBITDA מהסיבות לעיל – גידול ב EBITDA המתואמת ברבעון

קיטון בהוצאות המימון שנבע מירידה ברמת הריבית המשולמת בגין אשראי מתאגידים

גידול ברווח הנקי בתקופה וברבעון

קיטון בתזרים החיובי בתקופה וברבעון המדווח מול תקופות מקבילות עקב שינויים בסעיפי הון חוזר

**EBITDA לתקופה** הסתכמה לסך של כ 129,666 אלפי ₪ (6.5% מההכנסות), בהשוואה לכ- 134,506 אלפי ₪ בתקופה מקבילה, ו **EBITDA מתואמת** (בנטרול הכנסות אחרות) הסתכמה **בתקופה המקבילה** בכ 130,465 אלפי ₪ (6.8% מההכנסות). **ברבעון הרביעי 2018** הסתכמה EBITDA לכ 42,533 אלפי ₪ (7.3% מההכנסות) מול 37,251 אלפי ₪ ברבעון מקביל, ו **EBITDA מתואמת** (בנטרול הכנסות אחרות) הסתכמה **ברבעון הרביעי 2017** לכ 38,286 אלפי ₪ (7.1% מההכנסות).

**הוצאות המימון, נטו לתקופה** הסתכמו לכ- 12,705 אלפי ₪ בהשוואה לכ- 16,927 אלפי ₪ בתקופה מקבילה אשתקד, קיטון של כ 24.9% הנובע מהשפעת הפרשי שער ומירידה בשיעור הריבית בגין אשראי מתאגידים בנקאיים. **ברבעון רביעי** הסתכמו הוצאות המימון, נטו, לכ 2,704 אלפי ₪, מול כ 4,431 אלפי ₪ ברבעון מקביל, ירידה של 39% מהסיבות לעיל.

**הוצאות מס לתקופה** הסתכמו לכ 18,973 אלפי ₪ בהשוואה לכ 17,677 אלפי ₪ בתקופה מקבילה, עלייה הנובעת מגידול ברווח לפני מס, בקיזוז בשיעור המס בהשוואה לתקופה מקבילה. **ברבעון הרביעי** רשמה החברה הוצאות מסים של כ 6,383 אלפי ₪ בהשוואה לכ 4,558 אלפי ₪ ברבעון מקביל, מהסיבות לעיל.

**הרווח הנקי לשנת 2018 הסתכם לכ 68,339 אלפי ₪ מול כ 64,597 אלפי ₪ בתקופה המקבילה. ברבעון המדווח הסתכם הרווח הנקי לכ- 25,923 אלפי ₪ מול כ 18,834 אלפי ₪ ברבעון מקביל 2017.**

**תזרים המזומנים שנבע מפעילות שוטפת בתקופה** הסתכם לכ – 79,503 אלפי ₪, מול תזרים חיובי של 103,922 אלפי ₪ בתקופה המקבילה. עיקר השינוי נבע מתנועות בסעיפי הון חוזר. **ברבעון הרביעי 2018** נרשם תזרים חיובי מפעילות שוטפת בהיקף של כ 128,095 אלפי ₪, מול תזרים חיובי של 129,441 אלפי ₪ ברבעון המקביל, שינוי שנבע מתנועות בסעיפי הון חוזר, כאמור.

**FFO (אמצעים מצבירה פנימית, המוגדרים כמזומנים נטו ששימשו/נבעו מפעילות שוטפת, בנטרול שינויים בסעיפי נכסים והתחייבויות) בשנת 2018** הסתכם לכ 100,892 אלפי ₪, בהשוואה לכ 99,206 אלפי ₪ בתקופה המקבילה. **ברבעון המדווח הסתכם ה FFO** לכ 35,749 אלפי ₪, גידול בהשוואה לסך של כ 30,772 אלפי ₪ ברבעון המקביל אשתקד.

### נתוני מאזן:

**מזומנים ושווי מזומנים – קיטון של כ 72,709 אלפי ₪, מסך של 179,819 אלפי ₪ ליום 31.12.17, לסך של כ 107,110 אלפי ₪ ליום 31.12.2018**

**לקוחות – גידול של כ 29,061 אלפי ₪ מכ- 643,549 אלפי ₪ ביום 31.12.2017, לכ 672,610 אלפי ₪ ליום 31.12.2018.**

**היקף אשראי לקוחות ממוצע** בשנת 2018 הסתכם לכ 513,336 אלפי ₪, לעומת כ 474,618 אלפי ₪ בתקופה מקבילה אשתקד.

**סך נכסים שוטפים** ירד מכ 941,865 אלפי ₪ ביום 31.12.2017 לסך של 888,977 אלפי ₪ ליום 31.12.2018, מהסיבות שתוארו לעיל.

**נכסים בלתי מוחשיים, נטו** - עליה מסך של כ- 243,308 אלפי ₪ ביום 31.12.2017 לכ 266,614 אלפי ₪ ליום 31.12.2018, הנובעת בעיקרה מרכישת תוכנות ורישוי והיוון עלויות פיתוח במגזר שירותי שכר, משאבי אנוש ו"חא"ט, בקיזוז הוצאות פחת שוטפות.

**קיטון בסעיף התחייבויות שוטפות** מסך של 726,757 אלפי ₪ ביום 31.12.2017 לסך של 639,553 ביום 31.12.2018 **בעיקר עקב: קיטון ב"ספקים ונותני שירותים"** מרמה של 329,517 אלפי ₪ ליום 31.12.2017 לרמה של 292,306 אלפי ₪ ליום 31.12.2018, ו**קיטון באשראי מתאגידים בנקאיים ז"ק** מ 235,226 אלפי ₪ ליום 31.12.2017 לסך של 165,315 אלפי ₪ ביום 31.12.2018.

**היקף אשראי ספקים ממוצע** בשנת 2018 הסתכם לכ 310,911 אלפי ₪, מול כ 296,774 אלפי ₪ בתקופה המקבילה אשתקד.

**חוב פיננסי, נטו** ליום 31.12.2018 הסתכם לכ 153,425 אלפי ₪, בהשוואה לכ- 155,021 ליום 31.12.2017.

**הון עצמי של הקבוצה במאוחד** הסתכם לכ 491,529 אלפי ₪, בהשוואה לכ 444,341 אלפי ₪ ליום 31.12.2017, גידול הנובע מהרווח לתקופה בקיזוז דיבידנד ששולם. **הון עצמי המיוחס לבעלי המניות של החברה** הסתכם לכ 491,974 אלפי ₪ ליום 31.12.2018, בהשוואה ל 445,881 אלפי ₪ ביום 31.12.2017, מהסיבות לעיל. **שיעור ההון העצמי מסך המאזן המאוחד** ליום 31.12.2018 הסתכם ל 39.4%, בהשוואה לכ 34.3% ביום 31.12.2017.

- **מדיניות דיבידנד** - ביום 18 במרץ 2018 החליט דירקטוריון החברה אימוץ מדיניות חלוקת דיבידנד אשר תהא בתוקף החל משנת 2018, כך שהחל משנת 2018 תודיע החברה, במהלך הרבעון הראשון של כל שנה קלנדרית, במועד אישור הדוחות הכספיים השנתיים, על סכום חלוקת הדיבידנד המינימלי בגין אותה שנה. הדיבידנד האמור יחולק פעמיים בשנה, מחציתו בחודש יוני ומחציתו בחודש דצמבר של אותה שנה, וזאת בכפוף להחלטת דירקטוריון החברה טרם כל חלוקה, להתחייבויות החברה ולהתניות הפיננסיות בהן התקשרה ו/או תתקשר (אלו אשר תהיינה בתוקף בעת הרלוונטית), ובשים לב לפעילותה השוטפת של החברה, תוכנית ההשקעות שלה, נזילותה וצרכיה, ובכפוף להוראות כל דין ובכלל זה מבחני החלוקה הקבועים בסעיף 302 לחוק החברות. בנוסף החליט דירקטוריון החברה, כי ברבעון הראשון לאחר סיומה של כל שנה קלנדרית, תשקול החברה חלוקת דיבידנד נוסף בגין השנה שנסתיימה, וזאת בנוסף לדיבידנדים שחולקו בגין אותה שנה בהתאם למדיניות הדיבידנד. עוד החליט דירקטוריון החברה על כוונת החברה לחלק דיבידנד בגין שנת 2018 בסך כולל של כ- 20 מיליון ש"ח, אשר מחציתו תשולם בחודש יוני 2018 ומחציתו בחודש דצמבר 2018.
- **ביום 18 במרץ 2018 החליט דירקטוריון החברה על חלוקת דיבידנד בגין שנת 2018 בסך כולל של כ- 20 מיליון ש"ח**, אשר מחציתו תשולם בחודש יוני 2018 ומחציתו בחודש דצמבר 2018. בהמשך לאמור, ביום 22 במאי 2018 אישר דירקטוריון החברה חלוקת דיבידנד בסך של 4.5 ש"ח למניה אשר הסתכם לסך כולל של כ- 9.9 מיליון ש"ח ושולם במלואו ביום 11 ביוני 2018. ביום 20 בנובמבר 2018 אישר דירקטוריון החברה חלוקת דיבידנד בסך של 4.5 ש"ח למניה אשר הסתכם לסך כולל של כ- 9.9 מיליון ש"ח ושולם במלואו ביום 18 בדצמבר 2018.
- **ביום 19 במרץ 2019 אישר דירקטוריון החברה חלוקת דיבידנד נוסף בגין שנת 2018 בסך של 7 ש"ח למניה אשר יסתכם לסך כולל של כ- 15.3 מיליון ש"ח**. הדיבידנד האמור ישולם ביום 10 באפריל 2019.
- **בהמשך למדיניות חלוקת הדיבידנד של החברה, החליט דירקטוריון החברה ביום 19 במרץ 2019 על כוונת החברה לחלק דיבידנד בגין שנת 2019 בסך כולל של כ- 30 מיליון ש"ח**, אשר מחציתו תשולם בחודש יוני 2019 ומחציתו בחודש דצמבר 2019. יובהר, כי דירקטוריון החברה יהא רשאי בכל עת, בהתחשב בשיקולים עסקיים ובהתאם להוראות הדין, לשנות את מדיניות הדיבידנד הנ"ל בגין שנת 2019 ו/או לשנות את הסכומים שיחולקו כדיבידנד או להחליט שלא לחלקם כלל. בהמשך לאמור מובהר, כי ברבעון הראשון של שנת 2020, במועד אישור הדוחות הכספיים השנתיים של החברה לשנת 2019, תשקול החברה חלוקת דיבידנד נוסף בגין שנת 2019, וזאת בנוסף לדיבידנדים שחולקו בשנת 2019 בגין שנת 2019, ככל שחולקו.
- **בהמשך להסכם שנחתם בספטמבר 2008 בין מלם לבין אגף המכס והמע"מ להקמת מערכת חדשה ("שער עולמי") לאגף המכס במקום המערכת ששימשה את אגף המכס והופעלה ע"י מלם, ולמחלוקות שהתגלו בין הצדדים בקשר להסכם האמור (ביאור 28 ד' לדוחות הכספיים ליום 31.12.2018):**
- **ביום 14.1.2018 עלה לאוויר בהצלחה שלב "יבוא בסיסי", שהוא השלב העיקרי והקריטי של הפרויקט.**
- **במקביל להליך הבוררות, במאי 2018, הוגשה לבית המשפט המחוזי בירושלים תביעה כספית כנגד מלם בגין הפרת חוזה, בסך 69 מיליון ש"ח נזקים ישירים וכן 100 מיליון ש"ח נזקים עקיפים, אשר נגרמו, לכאורה, למשק הישראלי בכללותו (נוכח אי-מימוש התועלות הצפויות ממערכת 'שער-עולמי' בתקופת הדחייה). מלם הגישה בקשה, שטרם הוכרעה, להתליית ההליך עד לסיום הבוררות בשל "עניין תלוי ועומד".**
- **בפברואר 2019 רשות המסים הציגה לבורר טענת קיזוז של נזקים ישירים שנגרמו לה, לטענתה, בסך כ-94 מיליון ש"ח. מלם סבורה כי תביעת רשות המסים מנופחת ומופרזת ובכוונתה להוכיח עמדה זו בבוררות.**
- **הדוחות הכספיים ליום 31 בדצמבר 2018 כוללים יתרות בגין אומדני החברה, המתבססים, בין היתר, על הערכות יועציה המשפטיים, בדבר הסכומים שיתקבלו במסגרת הבוררות שמתקיימת כאמור ובגין השלמת שלבים נוספים בפרויקט, המביאים בחשבון בין היתר, את העלייה המוצלחת לאוויר של שלב "יבוא בסיסי" בחודש ינואר 2018 וכן אומדנים באשר לתוצאות תביעת רשות המסים נגד מלם וטענת הקיזוז כאמור לעיל.**

#### **אודות "מלם-תים":**

מלם-תים בע"מ וחברות הבת שלה עוסקות במתן מגוון שירותים וכן במכירת מוצרים בתחום ה-IT לרבות ייעוץ, תכנון ויישום של מערכות מחשוב. הקבוצה מדווחת על ארבעה תחומי פעילות, המדווחים גם כמגזרים עסקיים בדוחות הכספיים המאוחדים של החברה - תחום התשתיות (חומרה), תחום התוכנה והפרויקטים, תחום מיקור החוץ ותחום שירותי שר, משאבי אנוש וחיסכון ארוך טווח. בסוף שנת 2018 העסיקה החברה 3,551 עובדים בהשוואה ל 3,336 עובדים בסוף 2017, גידול כתוצאה מגידול אורגני בפעילויות השונות.

#### **לפרטים נוספים:**

מר אילן טוקר – מנכ"ל משותף 03-9278300  
סיגל גפן - Cubitt IR Consulting 03 - 7526262